



LUNA MANSILLA, MIGUEL ANGEL

PERFIL PROFESIONAL

- Senior Partner en Signium
- Más de 33 años de experiencia profesional y directiva en Banca privada, Banca Retail y Banca Online.
- Director General de Banco Banif, Director General de Activobank para España y Portugal, Consejero Delegado de Popular Banca Privada, así como también Director General de e-com y Subdirector General de Banco Popular.
- Director de Segmentos y de Desarrollo de Negocio en Relaciones Institucionales en Santander.
- Consejero de Proeduca y de Excem.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2020

Enero **SIGNIUM SPAIN**
Senior Partner

2019

Enero **Banco Santander España**
Director de segmentos minorista

Diciembre Director Desarrollo de Negocio
Relaciones Institucionales, comunicación y Sostenibilidad

2017

Octubre **Banco Santander España**

2016

Septiembre **Banco Popular Español**
Director de Inteligencia Comercial y Segmentos con dependencia directa de
Dirección General de Negocio
Subdirector General.

2013

Septiembre **Banco Popular Español**
Director de Banca de Clientes - Subdirector General

2010
Julio

Grupo Banco Popular
Consejero Director General Popular Banca Privada, S.A.

2009
Julio

Grupo Banco Popular
Subdirector General Popular Banca Privada, S.A.

2007
Octubre

Grupo Banco Popular
Director de la Oficina de Innovación: Creación de blogs para recoger el talento y las ideas de los proyectos transversales a nivel de grupo como reducción de tareas administrativas de la Sociedad.

2006
Marzo

Bancopopular-e, S.A.
Director General
Responsable de Medios de Pago / e- Consumo y Banca por Internet

2005
Diciembre

Banco Comercial Portugués
Director Central.
Responsable de un equipo de trabajo para mejorar la eficacia y performance del mercado de banca personal y privada en BCP.

2003
Septiembre

Triple A Capital Partners, S.L.

**Mar. 2000 /
mar.2002**

Activobank
Director General. Responsable Área Comercial, Canales Directos y Marketing directo.

**Marzo 2000 /
Oct. 1999**

Banca Privada de Redes (Santander Patrimonios – BCH Patrimonios)
Director General de Organización y Marketing. Responsable de Área de Marketing y organización de la Banca Privada de la Red de Santander y BCH.

1999

Banco Banif Banqueros Personales (Madrid)
Director General.
Responsable del Área Comercial del Banco.
Miembro de la Comisión Directiva.

1997-1999

Banco Banif Banqueros Personales (Madrid)
Director General Adjunto.
Responsable Ejecutivo de la Red de Oficinas.
Consejero de Banif Gestión y Banif Inmobiliaria.

1993-1996

Banco Banif Banqueros Personales (Madrid)

Subdirector General.

Responsable del Departamento de Marketing. Participo durante dos años en el lanzamiento del Banco con responsabilidades directivas en el diseño de oficinas, imagen corporativa, definición de los Niveles de Servicio, campaña de lanzamiento, desarrollo de productos y otras actividades.

1993

Banco Popular (Madrid)

Dirección Comercial.

Director de Particulares y Colectivos para todo el Grupo Banco Popular Español.

1992-1993

Banco Popular (Madrid)

Director de Particulares y Colectivos de la Dirección Delegada para Madrid.

Responsable del desarrollo de los particulares y colectivos en la red del Banco Popular a todos los niveles: inversiones, comercialización nuevos productos, campañas, etc.

1991-92

Banco Popular (Madrid)

Dirección Comercial.

Como adjunto al Director General Comercial llevé a cabo estrategias de segmentación de la clientela potencial por colectivos, cerrando varios acuerdos nacionales.

Responsable de la comercialización con toda la red de seguros de vida y planes de pensiones de las compañías del Banco.

Participo activo en el diseño de modelo de banco para particulares de renta alta.

1989 – 91

Banco de Depósitos (Madrid)

Director General.

Banco que ofrece servicios a medida respecto a créditos, inversiones, depósitos y resto de los productos convencionales.

1987 – 89

Caja de Promoción y Crédito (Madrid)

Director General de la mencionada Cooperativa de Crédito, que desarrolla sus actividades dentro de la acción social, con especial dedicación a estudiantes y otros sectores donde no llega la banca comercial

En los años 1989 y 1990 tuve la oportunidad de realizar Stages en varias entidades:

- Group Desjardines (Montreal, Canada)
- Manufacturers Hanover (New York, USA)
- Citibank (New York., USA)
- Bank of New York (New York, USA)
- First Interstate (Los Angeles, USA)

1986 – 1987 Gabinete de Investigación y Estudios Económicos

Consultor Asociado

He llevado a cabo consultas para CEPSA, CASA, ARIES, COMPLEX, CONTADO y otras compañías en temas comerciales, presupuestarios y de formación de directivos. En algunos casos las consultas eran ejecutivas acompañando al cliente hasta la implementación total y puesta en marcha de la empresa.

Viajes 2000 (Madrid)

Formando parte de una consulta acompañé al Director General de la Mayorista de este importante grupo en el desarrollo y puesta en marcha del departamento de Administración. Igualmente puse en práctica el departamento de Empresas y llevé a cabo planes de marketing y comerciales para la captación de nuevos clientes.

Verano 1985 PROMARKET, S.A. (Madrid)

Como trabajo de verano entre los dos cursos del MBA, analicé la repercusión de la entrada en la CEE para dos productos químicos. Realicé un estudio de mercado de unos de dichos productos. Colaboré con la fuerza de ventas en la captación de nuevos clientes. Incremente las ventas en un 20 % respecto al año anterior.

EDUCACIÓN

1984-1986 **I.E.S.E. (Universidad de Navarra) Barcelona**
Master en Economía y Dirección de Empresas

1979-1984 **Universidad Complutense de Madrid**
Licenciado en Derecho

IDIOMAS

Español Nativo
Inglés Alto
Francés Medio

PERSONAL

Presidente no ejecutivo de TROA LIBRERIAS
Consejero Independiente de EXCEM
Consejero de PROEDUCA

Datos personales: Natural de Madrid, Casado. Tres hijos
Fecha nacimiento: 30/04/1961